

Cristiano Radaelli

Vision

- L'innovazione continua dell'offerta e dei processi interni è elemento strutturale per essere competitivi.
- Il successo aziendale è generato dalla motivazione e dal coinvolgimento propositivo di tutti i collaboratori.

Cariche associative

- Relazioni con le maggiori istituzioni italiane e con i top players dell'alta tecnologia e dei servizi innovativi.
- Figura pubblica riconosciuta nel settore dell'ICT italiana.

DigitalEurope - Membro dell'Executive Board (da maggio 2011)

DigitalEurope rappresenta a livello europeo l'industria dell'ICT. DigitalEurope lavora in stretto contatto con la Commissione Europea per l'implementazione della Digital Agenda, sui temi regolatori, sugli accordi di libero scambio, sulle problematiche di sostenibilità e di diffusione della cultura digitale.

Confindustria Digitale - Vice Presidente e Membro del Consiglio (giugno 2011 – luglio 2014)

È la federazione della filiera italiana dell'ICT e vi fanno capo imprese per un totale di oltre 250.000 addetti che realizzano un fatturato annuo di oltre 70 miliardi di euro. Il Board include i top manager degli operatori telefonici, delle società di IT, over the top (OTT), elettronica di consumo e fornitori dei sistemi di telecomunicazione.

Anitec – Presidente (da novembre 2010)

Responsabile della strategia e del P/L dell'Associazione che rappresenta le imprese fornitrici di prodotti e servizi di telecomunicazione, IT e elettronica di consumo. Nel dicembre 2012 sono stato riconfermato con voto unanime dei soci per un nuovo mandato fino a dicembre 2016. Anitec è molto attiva nel supporto all'implementazione dell'agenda digitale, sui temi della sicurezza delle infrastrutture, della formazione, smart cities e sostenibilità.

Esperienze Professionali

- Leadership innovativa applicata a team globali e multiculturali;
- Gestione di progetti complessi di change management, fusioni di società e business units, ristrutturazioni aziendali, accordi di partnership su scala globale;
- Esperienze professionali a livello internazionale (USA, Germania, Finlandia, etc.);
- Miglioramento dei risultati economici agendo su aspetti commerciali e operativi: incremento dei volumi di vendita e dei margini, efficientamento processi e riduzione dei costi.

Metlac S.p.A. (2014)

Presidente del Consiglio di Amministrazione.

Ministero dei beni e delle attività culturali e del turismo (2014)

Nominato come esperto nazionale del settore digitale al Laboratorio per il Turismo Digitale con l'obiettivo di coordinare le iniziative volte allo sviluppo dell'imprenditoria turistica per gli aspetti di utilizzo delle tecnologie e applicazioni digitali, alla formazione degli operatori e al superamento del digital divide.

Nokia Siemens Networks - Chief Restructuring Office (2012 - 2013)

Implementazione organizzativa a livello globale della linea strategica della società, definendo i contorni del core business e le attività non più core, validando i business case delle diverse opzioni.

Nokia Siemens Networks - Membro del Country Management Team Italia (2007 - 2013)

Responsabile delle attività di Operations in Italia con responsabilità di coordinamento globali in attività di pianificazione, gestione ordini, gestione del ciclo di vita del prodotto, logistica, distribuzione e acquisti.

Mail cristiano.radaelli@gmail.com

Twitter @CristianoRadael

Nokia Siemens Networks - Head of Global Supply Chain Execution (2009 - 2012)

Responsabile a livello globale della Supply Chain di diverse linee di prodotto, per un business superiore a 1,5 Miliardi€. Il team comprendeva persone situate in diverse parti del mondo (sedi principali in Germania, Finlandia, Italia, Israele, Cina). Responsabile della pianificazione e gestione di fabbriche interne, fornitori e contract manufacturer, degli acquisti effettuati a livello globale, della gestione ordini verso le sedi locali e della logistica distributiva. I risultati ottenuti sono stati una riduzione del 50% del capitale circolante.

Nokia Siemens Networks - Head of Global Delivery Management (2007 - 2009)

Responsabile globale della gestione degli ordini per tutte le linee di prodotto (600 clienti in oltre 150 paesi, business >14 Miliardi€), coordinando una struttura di oltre 2000 persone in diversi continenti (Finlandia, Germania, Italia, Israele, Egitto, India, Malesia, Cina, Stati Uniti, Brasile, ecc.). Ho guidato un profondo processo di change management a livello globale per sviluppare cultura e processi comuni. E' stato ottenuto un grande miglioramento di efficienza: volumi cresciuti oltre il 50%, con numero di risorse ridotto di oltre il 30%.

Consorzio Energia Bicocca – Membro del Board of Directors (2006-2010)

Il consorzio raggruppava 15 società e aveva la missione di ottimizzare i costi di approvvigionamento dell'energia.

Siemens Telecomunicazioni - President Carrier Supply Chain (2003 - 2007).

Responsabile globale delle attività di produzione, logistica, supply chain di sistemi elettronici di alta tecnologia, della gestione del ciclo di vita dei prodotti e degli stabilimenti italiani, con le attività di acquisti, real estate, security e di fabbriche in Sud America ed Estremo Oriente. La BU è stata costituita sotto la mia guida ed era composta da oltre 1800 persone. Il business gestito a livello globale superava 1 Miliardo€. Le attività produttive e logistiche furono completamente riorganizzate, introducendo nuovi processi tecnologici e gestionali con i relativi accordi sindacali. Dopo due anni, dal 2005, le stazioni radio base prodotte in Italia avevano un costo inferiore a quelle prodotte in Cina in un'altra fabbrica del gruppo. Nel periodo furono realizzate diverse operazioni di outsourcing, con accordo sindacale e positivi risultati economici.

Siemens Telecomunicazioni - Executive Vice President Operation Microwave (2000 - 2002).

Sviluppato un programma di e-commerce, con possibilità di vendita on-line, che ha prodotto una riduzione di costi del 25% nella gestione ordini e abbreviato i tempi di fornitura del 50%.

Siemens Telecomunicazioni - Vice President Radio Sales (1999-2000).

Responsabile delle attività di Vendita e Services a livello mondiale dei sistemi di trasmissione (vendite superiori a 500M €), gestendo la struttura di vendita diretta (170 persone) ed indiretta. Membro del Board del consorzio Sietel (Spagna), responsabile dell'implementazione della rete mobile di Amena in Spagna (valore del progetto > 800M US \$).

Italtel - Senior Director Sales and Services Transmission (1998); Senior Director BA Export Markets (1996 - 1997).

Siemens - Director Business Administr (1992-1995); Controller (1989-1991); ViceDir Mktg and Sales (1986-1988).

Residente negli Stati Uniti per tre anni, responsabile per Siemens delle attività negli USA della joint venture G&T.

General Telephone & Electronics Corporation (1979 to 1985)

Area manager USA (1985); Marketing manager (1983); Proposal manager (1981); R&D Designer (1979).

Riconoscimenti

- Stella al merito del lavoro conferita dal Presidente della Repubblica Italiana., Premio Milano Produttiva della Camera Commercio di Milano e Cittadino Benemerito della città di Sesto San Giovanni.
- Vice Presidente dell'Avis di Milano per quattro anni.

Educazione

- Laurea in ingegneria nucleare con specializzazione elettronica: Politecnico di Milano.
- MBA: Università Bocconi, Master Division, Corso biennale in Business Administration.
- Liceo classico Carducci, Milano.
- Servizio militare: Ufficiale degli Alpini.